

Zwei Exklusiv-Garagen und eine zündende Idee als Startkapital

Die große Freiheit besteht in 2014 im Garagenbau mit www.Exklusiv-Garagen.de. Nach dem 2. Weltkrieg fehlte es an allen Ecken und Enden. Da mussten zwei Garagen, ein Tisch und 100 Deutsche Mark genügen, um einen Blumenhandel zu organisieren. [1] Nach dreißig Jahren finanziell erfolgreicher Unternehmensführung wachte bei der Stuttgarter Baubehörde jemand aus seinem Dornröschenschlaf auf und beanstandete die fehlende Baugenehmigung. Das Unternehmen wurde geschlossen und der findige Unternehmer heuerte auf einem Traumschiff als Florist an. Das brachte ihm 25 Jahre lang Traumreisen rund um die Welt ein. In 2014 ist alles geregelt. Improvisierte Aufbauarbeit wie nach 1945 gibt es nicht mehr. Eher fehlt Geld, um verfallende Gebäude dem Erdboden gleichzumachen. Da ist es gut zu wissen, wie leicht und wie preiswert Bauwerke für allerlei Zwecke mit Exklusiv-Garagen geplant und gebaut werden.



Immer für einen Unternehmensstart gut: Exklusiv-Garagen

Streckenhandel oder eigenes Lager?

Ein eigenes Lager zu unterhalten lohnt sich für Ware, die mit hoher Handelsspanne bei großer Nachfrage verkauft werden kann. Die gut belüfteten Exklusiv-Garagen taugen ganzjährig für Material, das hohe und tiefe Temperaturen sowie Temperaturwechsel zwischen Tag und Nacht unbeschadet aushält. Doch ein Risiko, auf den Produkten sitzen zu bleiben, bleibt immer. Restposten und Insolvenzware gibt es oft, weil andere bereits erfolglos versucht haben, etwas zu verkaufen. Anders verhält es sich beim Streckenhandel oder Dropshipping. Die stets aktuellen und gefragten Produkte lagern beim Lieferanten, der im Namen des Anbieters versendet. Investiert wird nur in die Information und in den Online-Shop. Das Geschäft erfordert eine Anschrift, ein Telefon und einen Internetanschluß. Ein Schreibtisch passt in die eigene Privatwohnung. Das Marketing und die Kundenbetreuung können von zu Hause aus gemeistert werden. Nehmen die Geschäftsvorfälle sehr stark zu, stehen Call Center zur Verfügung. Es gibt keine Kapitalbindung in Waren. Beim Verkauf erhält der Lieferant seinen Großhandelspreis und der Anbieter finanziert sich durch die Handelsspanne. Wer seine Exklusiv-Garagen als Lagerfläche nutzt, kann beide Geschäftsmöglichkeiten miteinander verbinden.

Warum Stahlfertiggaragen als Lagerraum?

Ein vergleichbares Preis-Leistungs-Verhältnis dürfte schwer zu finden sein. Der Vorzug einer Exklusiv-Garage ist der einbruchhemmende Verschluss einer jeden Garage durch ein Hörmann Garagentor. Größere variable Lagerflächen erfordern Großraumgaragen oder Reihengaragen, die nach Bedarf innen durchgängig sind oder Trennwände haben. Auch das kurzfristige Vermieten von Lagerflächen kann ein lohnendes Geschäft sein. Wer für seine Ware nur ein Abhollager braucht, zahlt lieber drei Tage Kurzmiete als monatelang Monatsmiete. Wer ein Cleverle ist wie der Stuttgarter Florist, findet immer Mittel und Wege, mit seinen Pfunden zu wuchern. Infos gibt es über www.Exklusiv-Garagen.de oder 0800 785 3785.

Quellen:

[1] www.stuttgarter-nachrichten.de/inhalt.ein-stuttgarter-cleverle-25-jahre-weltreise-mit-dem-traumschiff.50f82eca-851b-495e-a8bf-affdf1ddb29.html
www.Exklusiv-Garagen.de/garagendesigner.htm | www.Exklusiv-Garagen.de/promovideo_exklusiv.html | www.Exklusiv-Garagen.de/bilder_einzelgaragen.htm
Dieser Presstext ist mit Quellenangabe frei verwendbar, wenn der Text unverändert und vollständig enthalten ist. Es werden keine Lizenzbeträge beansprucht.
http://de.wikipedia.org/wiki/Leistungsschutzrecht_für_Presseverleger

Unternehmensinformation

Die Qualität des Originals bedeutet seit 2004: Exklusiv-Garagen sind Fertiggaragen fürs Leben. 110 Mitarbeiter produzieren hochwertige Fertigteilgaragen in unterschiedlichen Größen und Varianten. Bis 2014 wurden 22.000 zufriedene Garagenkunden gezählt. Gemeinsam mit dem Partner Hörmann KG arbeitet Exklusiv-Garagen eigenverantwortlich an der Entwicklung für die unter anderem eingesetzten Hörmann Schwingtore und Sektionaltore, Garagentorantriebe und Nebentüren. Diese lebenslange Allianz ermöglicht ein innovatives Arbeiten und die gemeinschaftliche Entwicklung neuartiger Garagen. Die Ideen orientieren sich an den Wünschen und Vorstellungen der Kunden. Bei Exklusiv-Garagen bleiben daher keine Kundenwünsche offen. Zu den Grundsätzen zählen konsequentes Qualitätsmanagement, Teamgeist, Kundenorientierung und modernste servergestützte Informationstechnologie. Kundenfreundlichkeit, Innovation und das Eingehen auf Kundenvorstellungen machen Exklusiv-Garagen zum Ansprechpartner bei der Planung und dem Kauf von Wunschgaragen. Das Unternehmen agiert bundesweit und stellt gerne vor Ort einen kompetenten Fachberater zur Verfügung.



Unternehmenskontakt
Exklusiv-Garagen GmbH & Co. KG
Werner Diestelkamp
Schloßstr. 4
32108 Bad Salzuflen
Deutschland
Fon 0800 785 3785
Fax 05222 368 0113
Info at Exklusiv-Garagen.de
www.Exklusiv-Garagen.de

Pressekontakt
publicEffect.com
Hans Kolpak
Hans Kolpak
Kloschwitz Allee 6
08538 Weischlitz
Deutschland
Fon 03741 423 7123
Hans.Kolpak at Fertiggaragen.be
www.Fertiggaragen.be